

讓思維轉個彎

其實，人類遇到的困境大同小異，心情能不能海闊天空，就看自己願不願意讓思維轉個彎！

文／鷹 圖／顏國才



專欄

另一個家鄉——多倫多



去年暑假回國時，先生在書局買了一本叫《絕對要讓你改變的小故事》的書（作者：白全珍），因書名很有震撼力，隨即拿來閱讀。

讀後發現書中篇文章確實發人深省，其中有篇文章更是對我大有啟示。它提到一百多年前，芝加哥博覽會展出了一項非常特別的發明——拉鏈。雖然發明人大費口舌地宣傳拉鏈可以代替鞋帶，解決人們繫鞋帶的麻煩，但卻沒有甚麼人對他的發明感到興趣。

還好有個名叫沃卡的人，因實在同情他的發明沒有引起任何迴響，即花了一美元，買下那個被人冷落的拉鏈。

沃卡心想這個發明家真傻，只知用嘴巴宣傳拉鏈的用途，為何不讓思維轉個彎，直接做出以拉鏈代替鞋帶的鞋子，讓人一目瞭然，即知拉鏈的好處。所以，當他買回拉鏈後，即認真研究拉鏈的結構及製作原理，並精心研究如何製造出生產拉鏈的機器。

結果這樣一晃就是十九年，等到漫長的十九年過後，沃卡的專研才有了回報。最後，大批拉鏈終於問世了。他甚至还與廠家合作，將其生產的拉鏈運用在鞋子上，準備在鞋子大賣後，享受成功的果實。

原本以為這個裝上拉鏈的鞋子，必定一炮而紅，大賣特賣，但卻大出他意料之外地乏人問津，成批鞋子堆積在倉庫裡，滯銷不去。

沃卡幾乎被這個結果擊倒，傷心難過的他，閉門思過，一度深居簡出，抑鬱寡歡。

還好癡心不改的沃卡，決定再讓思維轉個大彎，把拉鏈加工到錢包、軍服上。因他終於想通只有真正帶給人們方便的产品，才能引人興趣，並讓人花錢購買。

這個想法的實現，很快的就將拉鏈打開了市場，從此，拉鏈就像火燒燎原般地風靡全球，紅

遍全世界。一個一美元買進的拉鏈，竟為沃卡賺進了數不完的財富。

作者最後說，那個發明家至死都不會知道，他曾經創造了一個多麼偉大的發明。而讓這個發明成為起家致富的金鑰匙，其實只需「讓思維轉個彎」。

是的！只要懂得讓思維轉個彎，就有意想不到的結果，我也深深認同這種觀念。

這個勸勵讀者要懂得隨時讓思維轉個彎的故事，讓我想起很久以前，有位同事曾跟大家說的笑話。

他說年輕的他，一心想報考師大音樂研究所。結果應試當天，與他相偕一同應考的同學，因看到每位報考者皆琴藝精湛地彈著鋼琴大曲，當場即被嚇到放棄術科考試，並勸他也跟著放棄，免得因琴藝太差而丟人現眼。但他卻告訴同學，他知道自己鋼琴彈得很糟，但既已報考，就要對得起昂貴的報名費，而且既然來了，豈能錯過彈奏師大世界級名琴的機會！所以，他完全不顧同學的勸告，輪到他上台彈奏時，就在眾人面前，緩緩地彈起貝多芬的名曲——給愛麗絲（台灣垃圾車來時播放的音樂，曲調簡單易彈，若在音樂研究所術科考試彈奏此曲，恐被笑掉大牙）。

當他幽默風趣地表演彈奏過程中，面試教授們聽到他彈〈給愛麗絲〉時的詭異眼神，及所有應考者想笑又不敢笑的滑稽表情，真把大家逗得哈哈大笑，直喊胃痛。

雖然他自己一再自嘲這件事是個笑話，但我在大笑之餘，卻很佩服他的勇氣與毅力，更是讚

賞他那會轉彎的思考模式。一般人看到高手如雲的考試現場，又想到自己琴藝笨拙，十之八九都會放棄考試，他卻讓思維轉個彎，為了對得起昂貴的報名費及親手試彈師大名琴，即勇敢地克服被人看笑話的恐懼，上台彈完整曲，從容地完成術科考試。

我想他一定知道自己考不上，但就是不能讓自己半途而廢，也就因為這份勇氣與堅持，造就他往後更大的成功。

後來，他因認清自己的音樂程度有限，更是在思維上轉了個大彎，決定不再執著於音樂的夢想，轉而報考其他系所。許多年後，就在一邊教書、一邊唸書的情況下，苦學有成，拿到博士學位。現今，已是某國立大學的教授，並被校長重用為某系所的系主任。

想想這位同事，人生路上可以夢想成真，除了決心與毅力外，就是懂得在緊要關頭，讓自己的思維轉個彎。如果他沒有讓思維轉彎，改讀其他系所，一心執著於報考自己能力遠遠不及的師大音樂研究所，恐怕現在還在小學教書。

另有個例子，是我在報上看到的。

有位作者提到他的小學同學，因完全不會讀書，小學畢業即開始工作。這位作者說，他很佩服同學的父母很有智慧，不但沒有把其兄姊成功的模式——讀書，套在小兒子身上，強逼小兒子繼續求學，還鼓勵他善用自己異於常人的天賦——爬樹，去學搭鷹架。後來，在台灣建築業最景氣的時候，他的同學因不懼高，很多工地搶著找他搭鷹架，有些超高大樓，很多工人不敢爬上去，建商只好用加倍的工錢，請他的同學幫忙，他即用他爬樹的天分，賺了好多錢。當時，收入

之豐，遠勝他高學歷的兄姊及同學，真是羨煞許多人！

想想，這位同學的父母，如果沒讓自己的思維轉個彎，讓兒子善用爬樹的天分去學搭鷹架，一味地強逼兒子讀書，兒子能夠自力更生，並在工作中肯定自我嗎？恐怕兒子一生一事無成，經濟無法獨立，不但讓他們煩惱不已，甚至還經常向他們要錢也說不定。

其實《聖經》中，也不乏「思維會轉彎」的例子。

亞蘭王的大元帥乃縵，是個大能的勇士，並在主人面前為尊為大。只是這樣一個威風凜凜、不可一世的大元帥，竟得了難以見人的大痲瘋。

就在他坐困愁城、不知如何是好時，乃縵之妻的婢女竟勇敢地向主母建議：請乃縵元帥去見撒瑪利亞的先知，相信先知必能治好他的大痲瘋。

人類的通病，通常只願聽從比自己位高權重的人的意見，不會去思考、接受比自己位低權輕的人的建議。但乃縵元帥卻能突破位階身分的限制，並在思維上轉個彎，告訴自己既然國內已無可幫他治病的醫生，何不試試婢女的建議，到以色列國去求先知？所以，乃縵元帥不只沒有瞧不起這小女子俘擄的身分，最後竟還接受她的意見，去跟亞蘭王提說她的建議。

後來乃縵元帥真的帶著車馬兵丁，親自來到以利沙先知家門口。沒想到堂堂一個大元帥風塵僕僕地遠道而來登門拜訪，先知不但沒有親自出面迎接他，用他想像的方法醫治他，還只是打發

一個僕人來告訴他，只要到約但河沐浴七次，肉就必復原而得潔淨。

「我以為先知必定親自出來見我，站著求告耶和華——他神的名，在我的患處上面搖手醫治我。但他不但沒有這麼做，還只是叫他的僕人來告訴我去約但河沐浴七回，大痲瘋就可得潔淨。大馬色的亞罷拿河和法珥法河，不是比以色列的一切河水更好嗎？我在自己國家的河水沐浴，不能得潔淨嗎？為甚麼非得在約但河沐浴七回，大痲瘋才能得醫治呢？」乃縵元帥聽完先知派來的僕人之傳話，再也按捺不住心中的怒氣，開口就很憤怒地說了一堆話。想到自己千里迢迢來到以色列國求醫，戰敗國的先知不但沒有卑躬屈膝地列隊迎接，大表歡迎之意，竟還只是派個僕人來傳話，叫他去約但河沐浴七次就可得潔淨。乃縵元帥越想越氣，隨即氣忿忿地轉身離去，發怒地走了。

還好，一個僕人進前來，勇敢地向乃縵建言：「先知若吩咐你做一件大事，你豈不趕快去做嗎？何況只是交代你去約但河沐浴七次這麼簡單的事呢！」於是，乃縵元帥就照著先知的吩咐，順服地到約但河裡沐浴七回，肉即復原如小孩子的肉一樣，最後，大痲瘋終於得潔淨。

乃縵元帥在他最生氣的時候，竟然願意聆聽下人的勸告，轉而去約但河裡沐浴七回，讓我再一次看到他真是一個思維會轉彎的人。也因他的思維會轉彎，他才能忍氣吞聲地照著神人的吩咐做，因而讓他得到天上真神寶貴醫治的大神蹟（王下五 1~14）。

一個思維會轉彎的人，總能讓他換個角度想事情，因而讓事情得到解決。其實，人類遇到的

困境大同小異，遇到問題時，心情能不能海闊天空，事情能不能得到解決，就看自己願不願意讓思維轉個彎！

再舉一個《聖經》上的例子：

有一個迦南婦人，因其女兒被鬼附得甚苦，乃在遇到耶穌時，即刻跟在耶穌及門徒後頭喊叫，求耶穌可憐她，施恩醫治她那犯鬼的女兒。

耶穌聽後的反應，竟是一言不答，或許是這婦人跟在他們後頭喊叫，讓門徒覺得厭煩，所以門徒一點也沒有想要幫她的意思，只跟耶穌求說：「這婦人在我們後頭喊叫，請打發她走吧！」

耶穌聽完門徒的請求，終於說話了，不過卻只是跟婦人表達：「我奉差遣，不過是到以色列家迷失的羊那裡去。」意思就是說：「妳又不是以色列人，妳的女兒犯鬼與我何干？我為何要施恩幫助妳？」

但那婦人聽完耶穌冷酷無情的拒絕聲音後，不但沒有轉身離開，反而拜求耶穌說：「主啊！幫助我！」

沒想到耶穌對於婦人如此真誠的懇求，非但沒有動了慈心，醫治她那可憐的女兒，反而更不客氣地對她說：「不好拿兒女的餅，丟給狗吃。」

我想大多數的人，若跟耶穌對話至此，聽到耶穌竟將自己比喻為不配得恩典的狗，早就傷心、憤怒地離去了，但這迦南婦人卻能在此時讓思維轉個彎，不只不生氣主耶穌的說法，還謙卑地回答主說：「主啊！不錯，就算我不是以色列

人，在祢眼中充其量不過是一條狗，不配得以色列人得的恩典，但狗也吃他主人桌子上掉下來的碎渣兒呀！」

耶穌因看她連著幾次被拒絕，卻還能持續不斷地求主幫助，就讚許她的信心很大，並照她所求的給她成全，醫治了她的女兒。

個人以為迦南婦人的信心之所以如此大，乃因她能在思維上轉彎，謹記自己找耶穌的目的，就是讓女兒得醫治。只要女兒能得醫治，又何必在乎耶穌是那麼不客氣地再三拒絕她的懇求！所以，最後終能通過主耶穌故意給她的信心考驗，得到她所渴求的大神蹟（太十五 21~28）。

《聖經》中還有一位思維會轉彎的人，就是馬大的妹妹——馬利亞。

有一天，當耶穌接受馬大的邀請，去她家做客時，馬大就跟往常一樣，為許多伺候的事忙來忙去而心裡忙亂，最後甚至因忙不過來，而去請求耶穌吩咐她的妹子馬利亞來幫助她。

沒想到此時，耶穌不僅沒有立刻吩咐她的妹子來幫她，還對馬大說：「馬大！馬大！妳為許多的事思慮煩擾，但是不可少的只有一件；馬利亞已經選擇那上好的福分，是不能奪去的。」（路十 38~42）

個人以為馬利亞平時絕非一個慵懶怠惰之人，不然主耶穌不會如此為她講話。我相信主耶穌一定很喜悅馬大殷勤伺候祂的心意，但祂更希望馬大能像她妹妹一樣，懂得在思維上轉彎，知道甚麼是上好的福分，而在當下的時間做正確的選擇。畢竟伺候之事永遠有得做，但主耶穌卻不能常來與她們講論道理，何況主耶穌到她們家做

客的最主要目的，是要對她們傳講天國的福音，而非參加一個飯局。

曾經與一位傳道私下交談時，向他請教為何很少聽到傳道在聚會時講「什一奉獻」的道理？傳道說他不想講的原因，乃是因害怕信徒聽到這種道理時，會誤以為傳道或教會在跟信徒開口要錢。當時，我雖頗能了解傳道有所顧忌的心情，但還是非常率直地告訴傳道不要有這樣的想法，並自不量力地直接建議傳道，應讓自己的思維轉個彎，想到自己如果沒有告訴信徒《瑪拉基書》的勉勵：「萬軍之耶和華說：你們要將當納的十分之一全然送入倉庫，使我家有糧，以此試試我，是否為你們敞開天上的窗戶，傾福與你們，甚至無處可容。」其實是在讓信徒白白失去被神大大祝福的機會。

《聖經》清楚教導我們不可試探神，但神卻在《瑪拉基書》交代我們，只要我們獻上當納的十分之一，就可以「試試祂」，是否為我們敞開天上的窗戶，傾福與我們，甚至到無處可容的地步？神很堅定、清楚地說：「以此試試我。」可見我們只要照祂的吩咐做，就要祝福我們到無可限量的地步。

哇！傾倒福氣給我們，福氣還多到沒有地方放得下？天啊！這是多大的賜福，多大的福氣呀！我想沒有一個信徒願意坐失這種被神大大賜福的機會，所以，怎能不告訴信徒、不勉勵信徒遵守「什一奉獻」的吩咐呢！

還有一次，某個弟兄要來多倫多定居時，告訴我他非常煩惱離開台灣後，其負責人的聖工無人接手。我一聽完，就嘖哩呱啦地告訴他：「只要你讓思維轉個彎，換個角度想，就會發現『舊的不去、新的不來』，就是因為你佔著負責人的位置，主耶穌才沒有機會訓練新人當負責人。為甚麼要把自己想得那麼重要，如果神要你移民，必會揀選新人來接替你的位置。」話才一說完，他即點頭表示贊同我的論點，並說我的見解雖很另類，不過卻很特別也很有道理。

想想，就是因為他一直當負責人，許多人才會覺得有他在就夠了，不需他們出來為神做工；反之，他若因移民而離開，反而會激發新人出來服事神，不是嗎？

許多同靈曾非常好奇地問我，像我這樣一個全身病痛的人，到底是怎樣突破病痛的轄制，讓自己喜樂起來？其實原因無他，不過就是神的安慰與憐憫而已。曾經我也認為自己今生不可能有辦法喜樂，但神卻教導我凡事換個角度想，做一個思維會轉彎的人，自然就能海闊天空，也能喜樂起來。想想若非自己長期活在病痛裡，怎能學會緊緊抓住神，並多多體驗被神醫治的恩典？

讓思維轉個彎，不要習慣於傳統的思考模式，不要囿限於固定的思考框框，很多事情必能迎刃而解，這是主耶穌多年來，教導我的寶貴功課，也是我的親身體驗。真的，我就發現明明山窮水盡疑無路，但只要讓思維轉個彎，卻是柳暗花明又一村！

